

LIVE-VORTRAG 7.3.2023

RECRUITING REVOLUTION

Nilgün Aygen hat eine neue Talent-Management-Strategien entwickelt, die Ihnen hilft die besten Talente auf dem umkämpften Arbeitsmarkt zu gewinnen.

REFERENTIN: NILGÜN AYGEN

Die Geschäftsführerin (DACH) von Profiles International, einem weltweit führenden Spezialisten für Online-Assessments hat bereits mehrere internationale HR-Unternehmen gegründet. Mit ValYouBel ermöglicht sie ein digitales Talent-Relationship-Management.



SAVE
THE DATE
7 MÄRZ

SIE ERFAHREN

- wie baut man Talent-Pools mit passenden Kandidaten auf?
- welche Aktivitäten und Prozesse gestalten das Pipelining?
- welche Informationen liefern diagnostische Tools?
- wie wichtig sind Skill-Fit, Job-Fit und Culture-Fit bei der Auswahl?

JETZT ANMELDEN

- ✉ stefano.farro@verkaufschweiz.ch
- ☎ +41 31 961 54 81 (Büro)
- ☎ +41 79 711 97 77 (Handy)

SalesSwiss eine Marke von
Verkauf Schweiz

- 📍 Marchweg 6 | 5035
Unterentfelden

**SALESSWISS**

Live-Vortrag am 07.03.2023

RECRUITING REVOLUTION

Es wird es immer schwieriger passende Mitarbeiter zu finden. Agieren Unternehmen jedoch weniger als-Einkäufer am Arbeitsmarkt, sondern als Verkäufer, können Vakanzen schneller besetzt werden.

Durch intensives Scouting lassen sich Kandidaten frühzeitig identifizieren und aktiv ansprechen. Bevor der akute Einstellungsbedarf besteht, erkennen Aspiranten und Unternehmen bereits, ob sie zusammenpassen.

Proaktives Recruiting und wissenschaftliche Diagnostik führen dazu, dass sich Mitarbeiter mehr im Unternehmen engagieren. Verständlich haben sie doch den richtigen Platz im Arbeitsleben gefunden.



Ein klar
strukturiertes
und verständliches
geschriebenes Werk

MANAGEMENT JOURNAL



PLATZ 9
Neue Business-
Bestseller auf
Knopfdruck

DIEPRESSE



Recruiting Revolution 5:0

In Ihrem zweiten Buch Recruiting Revolution beschreibt Nilgün Aygen, wie man vielversprechendste Kräfte erkennt, umwirbt und bindet, bevor sie faktisch benötigt werden.

Im Vortrag erfahren Sie,

- ✓ wie baut man Talent-Pools mit passenden Kandidaten auf?
- ✓ welche Aktivitäten und Prozesse gestalten das Pipelining?
- ✓ welche Informationen liefern diagnostische Tools?
- ✓ wie wichtig sind Skill-Fit, Job-Fit und Culture-Fit bei der Auswahl?

Referentin: Nilgün Aygen

Die Geschäftsführerin (DACH) von Profiles International, einem weltweit führenden Spezialisten für Online-Assessments hat bereits mehrere internationale HR-Unternehmen gegründet. Mit ValYouBel ermöglicht sie ein digitales Talent-Relationship-Management.

Anmeldung

Wir freuen uns, wenn Sie mit dabei sind. Bitte melden Sie sich hier an.

stefano.farro@verkaufschweiz.ch
+41 31 961 54 81 (Büro)
+41 79 711 97 77 (Handy)

SalesSwiss eine Marke
von Verkauf Schweiz
Marchweg 6 | 5035 Unterentfelden

 SALESSWISS

SAVE
THE DATE
7 MÄRZ